



**CHARENTE  
BUSINESS SCHOOL**



**OUVERTURE  
RENTÉE 2026  
À ANGOULÊME**

# DERMO-COSMÉTIQUE PHARMACEUTIQUE

## LES + CHARENTE BUSINESS SCHOOL

- UNE ÉCOLE À TAILLE HUMAINE
- DES DIPLÔMES RECONNUS PAR L'ÉTAT
- UN SUIVI ET UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ
- DES FORMATEURS ISSUS DU MONDE PROFESSIONNEL
- UNE ÉCOLE BÉNÉFICIAIRE DU RÉSEAU D'ENTREPRISES DE LA CCI CHARENTE

# CQP

**Téléphone :** 05 45 90 13 27 **Mail :** [business-school@ccicharente-formation.fr](mailto:business-school@ccicharente-formation.fr)

**[www.ccicharente-formation.fr](http://www.ccicharente-formation.fr)**



Bd Salvador Allende - CS 11625 - ZI n°3 - 16340 L'Isle d'Espagnac

Site de formation Handi-Accueillant

90%

\*des entreprises recommandent notre CFA.

Retrouvez tous nos indicateurs de performance sur notre site  
[www.ccicharente-formation.fr/les-campus-cci/engagement-qualite/](http://www.ccicharente-formation.fr/les-campus-cci/engagement-qualite/)

NIVEAU 4 - BAC  
ANGOULÊME

## DERMO-COSMÉTIQUE PHARMACEUTIQUE

### OBJECTIFS

Le CQP Dermo-Cosmétique Pharmaceutique a pour objectif de former des professionnels spécialisés dans le conseil, la vente et l'accompagnement des clients en matière de dermo-cosmétique. Cette formation permet d'approfondir les connaissances en anatomie et physiologie de la peau, tout au long de la vie, afin de proposer des conseils adaptés en lien avec des traitements dermatologiques.

### FORMATION

- Analyser les propriétés des produits dermo-cosmétique,
- Communiquer, construire un conseil approprié et vendre : les produits d'hygiène, de prévention et de soins dans le domaine Dermo-Cosmétique
- Définir et mettre en œuvre une politique commerciale
- Animer et organiser l'espace de vente dermocosmétique au sein d'une pharmacie d'officine
- Gérer les achats et les stocks

### COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

- Gérer les rayons parapharmacie
- Organiser des animations/promotions
- Conseiller et vendre
- Gérer les approvisionnement set les prix
- Gérer la bonne tenue du rayon (mise en rayon, présentation marchande, ILV, PLV) le tout en respectant l'axe commercial fixé par le pharmacien

### DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Le conseiller en dermo-cosmétique pharmaceutique travaille dans les pharmacies ou les officines de santé. Il apporte toute ses compétences auprès du client ayant besoin d'une solution pour sa peau ou son bien-être.

### MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Mise en situation des stagiaires avec utilisation du matériel,
- Méthode participative et interrogative,
- Exercices théoriques et pratiques, correction et restitution par les formateurs
- Supports pédagogiques, diaporama.



•• Référenciel RNCP - France Compétences - sur le lien  
<https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/6751/>

### CONDITIONS D'ADMISSION

- Être Titulaires du BP préparateur en pharmacie, du DEUST préparateur technicien en pharmacie ou du diplôme de docteur en pharmacie employé comme adjoint.

### ORGANISATION DES ÉTUDES

- Statut : Contrat de professionnalisation ou salarié en formation
- Durée : 1 an
- Validation : CQP Dermo-cosmétique - RS6751
- Certificateur : CPNE-FP de la Pharmacie d'Officine
- Financement : 5 600€ soit 20 €/h – Prise en charge possible sans avance de frais après accord de l'OPCO-EP
- Rythme : 1 jour/semaine – 280 h de formation soit 40 jours de septembre à juin

### MOYEN PÉDAGOGIQUE

- Salles de cours dédiées, laboratoire dédié, plateformes numériques pédagogiques

### DÉLAI D'ACCÈS

- Jusqu'à 2 mois avant le début de la formation

### MÉTHODE MOBILISÉE

- Alternance d'apports théoriques et pratiques

### MODALITÉ D'ÉVALUATION

- Evaluations ponctuelles
- Examen de certification écrit et oral

### •• ET APRÈS LA FORMATION

- CQP Dispensation du Matériel Médical en Officine
- Vie active

