



**CHARENTE  
BUSINESS SCHOOL**



# INGÉNIEUR D'AFFAIRES



## LES + DE LA CHARENTE BUSINESS SCHOOL

- UNE ÉCOLE À TAILLE HUMAINE
- DES DIPLÔMES RECONNUS PAR L'ÉTAT
- UN SUIVI ET UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ
- DES FORMATEURS ISSUS DU MONDE PROFESSIONNEL
- UNE ÉCOLE BÉNÉFICIAIRE DU RÉSEAU D'ENTREPRISES DE LA CCI CHARENTE

# BAC + 5

**Téléphone :** 05 45 90 13 27    **Email :** [business-school@ccicharente-formation.fr](mailto:business-school@ccicharente-formation.fr)

**[www.ccicharente-formation.fr](http://www.ccicharente-formation.fr)**    

Bd Salvador Allende - CS 11625 - ZI n°3 - 16340 L'Isle d'Espagnac

Site de formation Handi-Accueillant

90% 93%

De réussite aux examens  
(réseau national session 2024)

\*des entreprises recommandent notre CFA.

Retrouvez tous nos indicateurs de performance sur notre site  
[www.ccicharente-formation.fr/les-campus-cci/engagement-qualite/](http://www.ccicharente-formation.fr/les-campus-cci/engagement-qualite/)

NIVEAU 7 - BAC +5  
ANGOULÊME

INGÉNIEUR D'AFFAIRES

## OBJECTIFS

Ce diplôme forme des professionnels capables de développer le commerce BtoB en proposant des solutions complexes et stratégiques. L'ingénieur d'affaires est positionné sur la détection, le montage et le pilotage d'affaires à haute valeur ajoutée dont il assure la responsabilité commerciale, technique et financière.

## FORMATION

- BLOC 1 : Management de l'information et des réseaux stratégiques
  - Conduire une démarche d'intelligence économique et stratégique
  - Constituer et animer des réseaux porteurs de développement d'affaires et partenariats
- BLOC 2 : Élaboration d'une stratégie de développement d'affaires complexes
  - Conception d'un plan stratégique de détection et de développement d'affaires
  - Conception d'un plan de développement Grand compte
  - Développement d'une nouvelle activité
- BLOC 3 : Qualification, conception et négociation d'affaires complexes
  - Qualification des besoins clients ou prospects et élaboration d'une solution sur mesure
  - Négociation et contractualisation d'une proposition commerciale
- BLOC 4 : Pilotage de la mise en oeuvre, du suivi et de l'évaluation de projet d'affaires
  - Supervision de la mise en oeuvre du suivi et de l'évaluation de l'affaires
  - Management d'équipes internes et contributeurs externes impliqués dans la conduite d'affaires
  - Mémoire professionnel

## DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Ingénieur d'Affaires
- Ingénieur commercial
- Chargé d'affaires Grands Comptes
- Key account manager

## LES + DE LA FORMATION

- Une formation financée dans le cadre de l'apprentissage et rémunérée
- Une immersion professionnelle concrète
- Un accompagnement personnalisé (double tutorat : école/entreprise)
- Un tremplin vers l'emploi ou vers une poursuite d'études
- Remise à niveau commerciale pour les profils de formation technique ou scientifique

## MOBILITÉ À L'INTERNATIONALE

- Mobilité au cours de la deuxième année à Dublin avec notre école partenaire



Date mise à jour : 22/01/2026

## CONDITIONS D'ADMISSION

- Être titulaire d'un diplôme Bac +3 ou d'un Titre Professionnel de niveau 6 Technique ou Commercial
- Dossier individuel et entretien de positionnement
- Se pré-inscrire sur le site internet
- Signer un contrat d'apprentissage avec une entreprise

## ORGANISATION DES ÉTUDES

- Statut : Apprenti
- Durée : 2 ans - 420h minimum de cours par année
- Validation du titre de Manager en ingénierie d'affaires, RNCP N°35164
- Certificateur : SUP de V Paris
- Rythme : 1 semaine en formation / 2 semaines en entreprise
- Accessible par la voie de la VAE

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Etude de cas, mise en situation professionnelle, plateformes numériques pédagogiques

## DÉLAI D'ACCÈS

- Jusqu'à 3 mois avant et après la date de début et la date de fin de la formation

## MÉTHODE MOBILISÉE

- Alternance d'apports théoriques et pratiques en présentiel et /ou en distanciel

## MODALITÉ D'ÉVALUATION

- Le diplôme est obtenu par la validation des 4 blocs de compétences et de l'épreuve intégrative. Il peut être obtenu dans son intégralité ou par bloc séparé
- Dossiers et cas pratiques
- Évaluations professionnelles
- Soutenances
- Mémoire professionnel

... Référentiel RNCP - France Compétences - sur le lien [www.francecompetences.fr/recherche/mcp/35164/](http://www.francecompetences.fr/recherche/mcp/35164/)