



**CCI CHARENTE**  
FORMATION



# MÉTIER DU COMMERCE ET DE LA VENTE

## LES + DE CCI CHARENTE FORMATION

- 1 CAMPUS AVEC + DE 1 000 APPRENANTS
- 40 DIPLÔMES RECONNUS PAR L'ÉTAT DU CAP AU BAC+5
- ACTEUR LOCAL DE L'ALTERNANCE DEPUIS + DE 50 ANS
- RÉSEAU D'ENTREPRISES DE LA CCI

# BAC PRO

**Administration :** 05 45 90 13 94 **Mail :** [tertiaire@ccicharente-formation.fr](mailto:tertiaire@ccicharente-formation.fr)

**[www.ccicharente-formation.fr](http://www.ccicharente-formation.fr)**



Bd Salvador Allende - C 11625 - ZI n°3 - 16340 L'Isle d'Espagnac

Site de formation Handi-Accueillant

# BAC PRO MÉTIER DU COMMERCE ET DE LA VENTE

## OBJECTIFS :

Le titulaire du BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente s'inscrit dans une démarche commerciale active.

Il participe à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale (option A) ou à la prospection et à la valorisation de l'offre commerciale (option B). Son activité consiste à accueillir, conseiller et vendre des produits et services associés. Il contribue au suivi des ventes et participe à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client

90<sup>+</sup> %

84,2 %

Taux de réussite à l'examen  
(session 2025)

\*des entreprises recommandent notre CFA.

Retrouvez tous nos indicateurs de performance sur notre site  
[www.cci-charente-formation.fr/les-campus-cci/engagement-qualite/](http://www.cci-charente-formation.fr/les-campus-cci/engagement-qualite/)

••• Référentiel RNCP - France Compétences -

sur le lien [www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38399](http://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38399)

Date de 1ère session : 01/01/2024



Certifié par le Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse.

Date mise à jour : 19/05/2026

## CONDITIONS D'ADMISSION

- BAC en 3 ans: avoir suivi une sème
- BAC en 2 ans: diplôme de niveau 3 validé, ou avoir validé la totalité d'une classe de première en lycée
- BAC en 1 an: avoir validé la totalité d'une classe de première BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente Option A
- Signer un contrat d'apprentissage avec une entreprise

## ORGANISATION DES ÉTUDES

- Statut : contrat d'apprentissage
- Durée : 1 à 4 ans selon positionnement d'entrée
- Suivi : visites du CFA en entreprise
- Validation : Baccalauréat Professionnel Métiers du Commerce et de la Vente
  - Option A : Animation et gestion de l'espace commercial
  - Option B : prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale
- Tarif : formation financée dans le cadre de l'apprentissage

## RYTHME DE L'ALTERNANCE

- Seconde : 3 jours / 2 jours
- Première et Terminale : environ 1 semaine en entreprise et 1 semaine en CFA

## SECTEURS D'ACTIVITÉS

**Option A :** supermarchés, grandes surfaces, magasins spécialisés (sport, bijouterie, optique, prêt-à-porter), boutiques indépendantes...

**Option B :** agence immobilière, banque et assurance, entreprise en B2B, startups, entreprises du numérique (marketing digital), grossistes, société de service...

Informations sur les indicateurs de poursuite d'études et d'insertion :

<https://www.inserjeunes.education.gouv.fr/diffusion/accueil>

## APTITUDES RECHERCHÉES

- Sens du contact humain
- Sens de l'organisation
- Autonomie
- Dynamisme
- Rigueur
- Initiative

## FORMATION

Enseignement professionnel :

- Pratiques professionnelles: 3 blocs de compétences
- Analyse et résolution de situations professionnelles
- Prévention santé environnement

Enseignement général :

- Français
- Histoire - Géographie et EMC
- LV1 : Anglais, LV2 : Espagnol
- Arts appliqués et culture
- artistiques
- Éducation Physique et Sportive
- Économie - Droit
- Mathématiques

## COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Option A: Animer et gérer l'espace commercial
- Option B : Prospecter et valoriser l'offre commerciale

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Salles de cours spécialisées, plateformes numériques pédagogiques + magasin pédagogique.

## DÉLAI D'ACCÈS

- Jusqu'à 3 mois avant et après la date de début de formation au CFA.

## MÉTHODES MOBILISÉES

- Alternance d'apports théoriques et pratiques en présentiel et /ou en distanciel.

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Contrôle en cours de formation (CCF)
- Validation par blocs de compétences : chaque bloc de compétences fait l'objet d'une évaluation spécifique.
  - Validation partielle : en cas de validation partielle, le candidat conserve le bénéfice des blocs obtenus pendant la durée réglementaire en vigueur.
  - Validation du diplôme : l'obtention du diplôme est conditionnée par la validation de l'ensemble des blocs de compétences et des épreuves prévues par le référentiel.

## ••• ET APRÈS LA FORMATION

- BTS MCO / NDRC / CI
- Diplôme de niveau 5 - Charente Business School
- Vie active