

NGÉNIEUR D'AFFAIRES



LES + DE LA CHARENTE BUSINESS SCHOOL

- UNE ÉCOLE À TAILLE HUMAINE
- DES DIPLÔMES RECONNUS PAR L'ETAT
- UN SUIVI ET UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ
- DES FORMATEURS ISSUS DU MONDE PROFESSIONNEL
- UNE ÉCOLE BÉNÉFICIANT DU RÉSEAU D'ENTREPRISES DE LA CCI CHARENTE

Téléphone : 05 45 90 13 27 **Email:** business-school@ccicharente-formation.fr

www.ccicharente-formation.fr 🚹 📵 🖸 🛅









BAC + 5

Bd Salvador Allende - CS 11625 - ZI n°3 - 16340 L'Isle d'Espagnac

Site de formation Handi-Accueillant



OBJECTIFS

Ce diplôme forme des professionnels capables de développer le commerce BtoB en proposant des solutions complexes et stratégiques. L'ingénieur d'affaires est positionné sur la détection, le montage et le pilotage d'affaires à haute valeur ajoutée dont il assure la responsabilité commerciale, technique et financière.

FORMATION

- BLOC 1 : <u>Management de l'information</u> <u>et des réseaux stratégiques</u>
 - Conduire une démarche d'intelligence économique et stratégique
 - Constituer et animer des réseaux porteurs de développement d'affaires et partenariats
- BLOC 2 : <u>Élaboration d'une stratégie de</u> <u>développement d'affaires complexes</u>
 - Conception d'un plan stratégique de détection et de développement d'affaires
 - Conception d'un plan de développement Grand compte
 - Développement d'une nouvelle activité
- BLOC 3: <u>Qualification</u>, <u>conception et</u> <u>négociation d'affaires complexes</u>
 - Qualification des besoins clients ou prospects et élaboration d'une solution sur mesure
 - Négociation et contractualisation d'une proposition commerciale
- BLOC 4 : <u>Pilotage de la mise en oeuvre,</u> du suivi et de <u>l'évaluation de projet</u> <u>d'affaires</u>
 - Supervision de la mise en oeuvre du suivi et de l'évaluation de l'affaires
 - Management d'équipes internes et contributeurs externes impliqués dans la conduite d'affaires
 - Mémoire professionnel

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- · Ingénieur d'Affaires
- Ingénieur commercial
- Chargé d'affaires Grands Comptes
- Key account manager

LES + DE LA FORMATION

- Une formation financée dans le cadre de l'apprentissage et rémunérée
- · Une immersion professionnelle concrète
- Un accompagnement personnalisé (double tutorat : école/entreprise)
- Un tremplin vers l'emploi ou vers une poursuite d'études
- Remise à niveau commerciale pour les profils de formation technique ou scientifique

MOBILITÉ À L'Internationale

 Mobilité au cours de la deuxième année à Dublin avec notre école partenaire





CONDITIONS D'ADMISSION

- Être titulaire d'un diplôme Bac +3 Technique ou Commercial
- Dossier individuel et entretien de positionnement
- · Se pré-inscrire sur le site internet
- Signer un contrat d'apprentissage avec une entreprise

ORGANISATION DES ÉTUDES

- · Statut : Apprenti
- Durée : 2 ans
- Validation du titre de Manager en ingénierie d'affaires, RNCP N°35164
- · Certificateur : SUP de V Paris
- Rythme : 1 semaine en formation / 2 semaines en entreprise
- · Accessible par la voie de la VAE

MOYEN PÉDAGOGIQUE

 Salle de cours dédiées, plateformes numériques pédagogiques et mises en situations professionnelles

DÉLAI D'ACCÈS

 Jusqu'à 3 mois avant et après la date de début et la date de fin de la formation

MÉTHODE MOBILISÉE

 Alternance d'apports théoriques et pratiques en présentiel et /ou en distanciel

MODALITÉ D'ÉVALUATION

- Dans son intégralité ou par bloc de compétences
- · Dossiers et cas pratiques
- Évaluations professionnelles
- Soutenances
- Mémoire professionnel

••• Référenciel RNCP - France Compétences - sur le lien www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35164/











